



Стань совладельцем MedTech технологий
2024

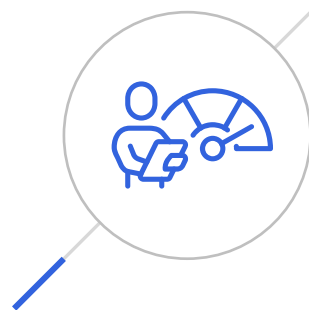
О компании



**Направление MedTech -
одно из основных
общемировых трендов.**

\$175 млрд

По прогнозам аналитических ресурсов, объем мирового рынка MedTech к 2025 году составит \$175 млрд.



Компания MLC, зарегистрированная в ОАЭ, занимается созданием и разработкой собственной системы CGM (Continuous glucose monitoring) ее выводом на международный рынок.

Система CGM помогает людям более точно измерять уровень глюкозы в крови и продлять жизнь за счет качественного мониторинга без необходимости частых проколов пальцев по сравнению со стандартными глюкометрами.



Преимущества CGM



CGM – это передовая технология, обеспечивающая в реальном времени отслеживание уровня глюкозы в крови.

Забудьте о тест-полосках – с CGM вы всегда в курсе ваших показателей, 24/7.



Для использования CGM систем нет ограничений по возрасту.



Преимущества CGM

- ✓ **Точность:**
Точные и надежные измерения уровня глюкозы в режиме реального времени.
- ✓ **Комфорт:**
Забудьте о частых прокалываниях (неинвазивное применение) – датчик CGM устанавливается на теле и работает в течение установленного периода.
- ✓ **Контроль:**
Оповещение о критических изменениях уровня глюкозы в крови.

Первый продукт MLC



Флагманский продукт проекта MLC – CGM Fly

Она состоит из установщика датчика
и самого датчика, который устанавливается
на предплечье руки.



Первый продукт MLC



Данные с датчика передаются на мобильное приложение, которое производит постоянный мониторинг и оповещает о критических изменениях уровня глюкозы в крови.

Система работает в течении **14 дней**, затем ее нужно заменить на новую систему.



При использовании системы CGM информация об уровне глюкозы доступна в реальном времени.

Это позволяет мгновенно реагировать на изменения и принимать необходимые меры для поддержания оптимальных показателей.

Применение системы CGM способствует улучшению качества и продолжительности жизни.

Достижения сейчас

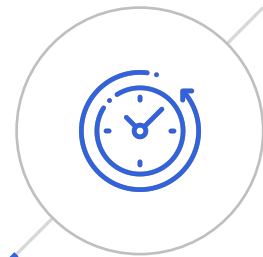
Progress now



Технологии уже есть

В ряде научных институтов и коллективов России [проводятся работы по исследованию нужной нам технологии.](#)

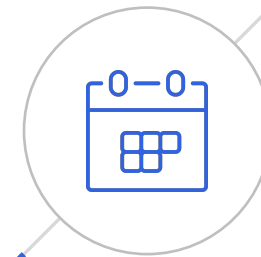
Данные коллективы работают на коммерческой основе и предлагают нам свои решения.



Быстрое внедрение

При отборе технологии мы делаем упор на [возможность быстрого внедрения уже существующих технологий.](#)

Нами уже отобраны многие варианты технологий подходящей для нашей CGM.



Опыт накопленный годами

Мы работаем с коллективами, которые многие годы изучали научные достижения, проводили собственные исследования и публиковали их. Упор на практическом применении созданных технологий не делался. За счет этого сформировался [огромный пласт знаний и готовых технологий, готовый к внедрению.](#)



Проводим НИОКР (R&D)

[Использование готовых технологий подразумевает их обязательную адаптацию к нашей задаче.](#) Адаптация требует точной научной работы, которая в научном сообществе называется НИОКР (R&D). Выбранные научные коллективы прямо сейчас производят работы по плану нашего НИОКР (R&D).

Работа происходит в разных сферах одновременно и добавляются новые.

Всего насчитывается 7 направлений, которые имеют состав еще из более 20 направлений.

[Главный упор делается на биосенсор](#) и технологию по его производству.

Достижения в будущем

Futures progress



Прототип

Мы завершим создание первого прототипа в 2025 году.

Прототип – это полностью функциональное устройство с готовым дизайном и включенной в него технологией

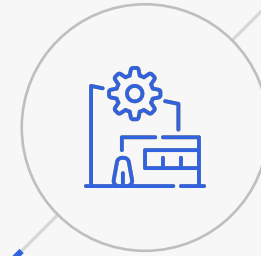


Результат НИОКР (R&D)

Каждый завершённый НИОКР (R&D) сопровождается ноу-хау и **может быть защищен от копирования с помощью патентов**. Патенты в нашей сфере не имеют решающей роли для бизнеса, но необходимы для финальной оценки стоимости технологии и капитализации.

На текущей стадии большая часть работ происходит в сфере биотехнологий, которые очень сложно повторить. Также происходит постоянное улучшение базовых показателей по этим работам.

По завершению всех работ мы подадим заявки на защиту от копирования с дальнейшим получением **не менее 10 патентов**.



От прототипа к производству

Следующий шаг после прототипа – это отладка производственного цикла для масштабирования и увеличения производства.

Наши преимущества на этом этапе – **это отсутствие необходимости в больших производственных помещениях**.

Главная ценность производства – это оборудование и организация чистых помещений.

Перспективы финансового роста CGM Fly

dexcom[®]
CONTINUOUS GLUCOSE MONITORING

\$ 3,403 млрд

+21,85%

Выручка DexCom за двенадцать месяцев, закончившихся 30 сентября 2023 года, составила \$3,403 млрд, что на 21,85% больше, чем в прошлом году.

Согласно статистике из открытых аналитических данных.

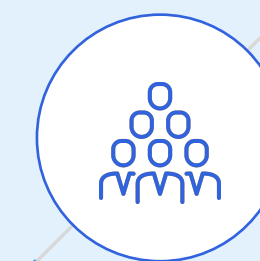
\$ 3,62 млрд

+24%

В 2023 финансовом году общий предварительный неаудированный доход составит примерно \$3,62 млрд, что **на 24% больше**, чем в 2022 году.

В прогнозе на 2024 год рост **составит порядка 21%** по сравнению с 2023 годом.

30%



Количество потребителей ежегодно увеличивается. Получаемая многомиллиардная выручка показывает стабильный **прирост до 30% в год.**

Рост потребления не соизмерим с предложением на мировом рынке устройств CGM.

Перспективы финансового роста CGM Fly



**Рост количества людей
с диагностированным диабетом**
прогнозируется до 643 млн
к 2030 г. и до 783 млн человек
к 2045 г.



В совокупности с увеличением
популярности инновационной
системы CGM **стимулируется**
постоянный рост продаж.

Продвижение на мировом рынке
увеличит доступность системы
для широкого круга потребителей.

643 млн

783 млн

2030 г.



2045 г.

**Первые плановые
показатели:**

500 000
пользователей

12 млн
единиц продаж

с 2025 по 2027 год
и дальнейший рост.

Как стать совладельцем технологии?



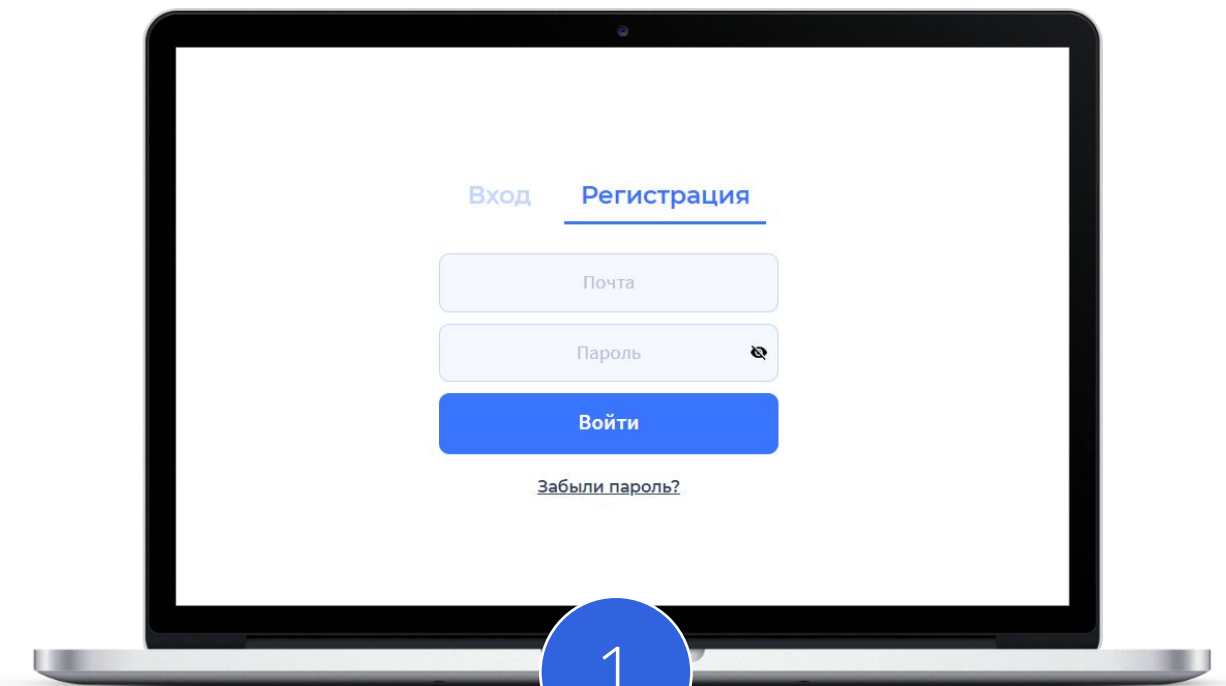
Сейчас компания MLC привлекает финансирование на создание собственной технологии.

Все разрабатываемые технологии включаются в интеллектуальную собственность компании и капитализируют ее.



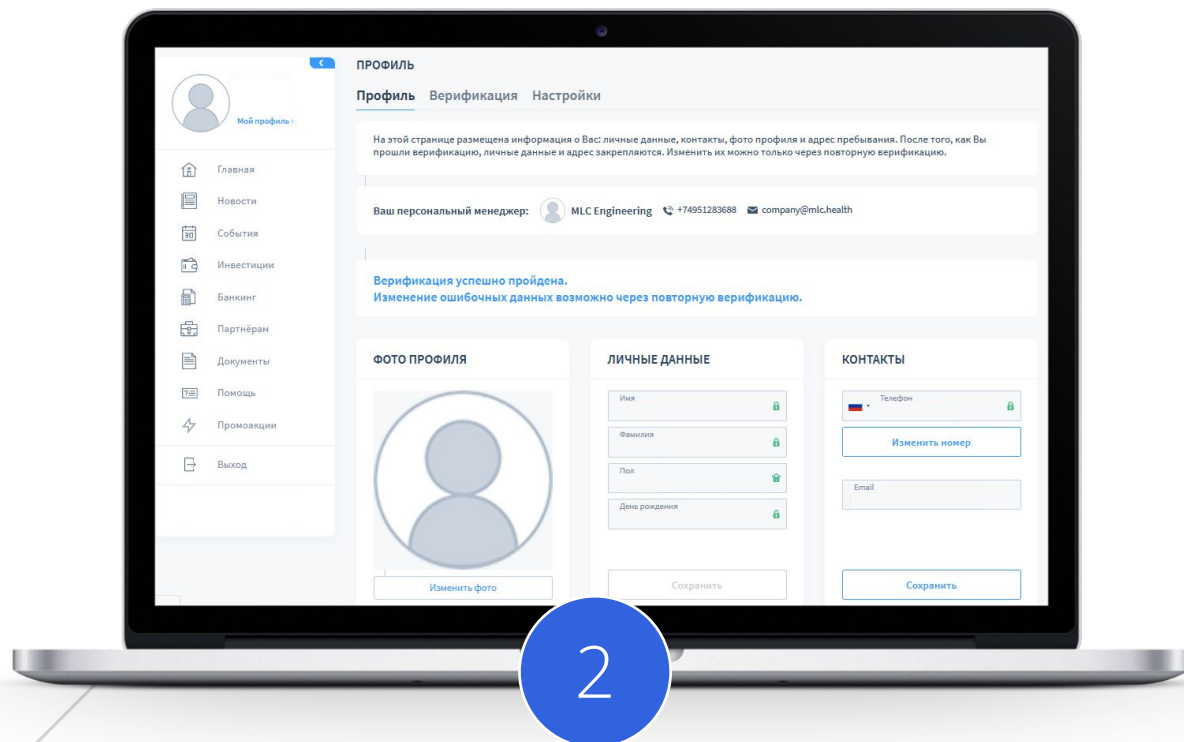
В каждое произведенное изделие заложен лицензионный сбор. Не важно кто является производителем, собственное это производство или совместное или выкуплена лицензия.

Каждое проданное изделие несет доход инвесторам технологии.

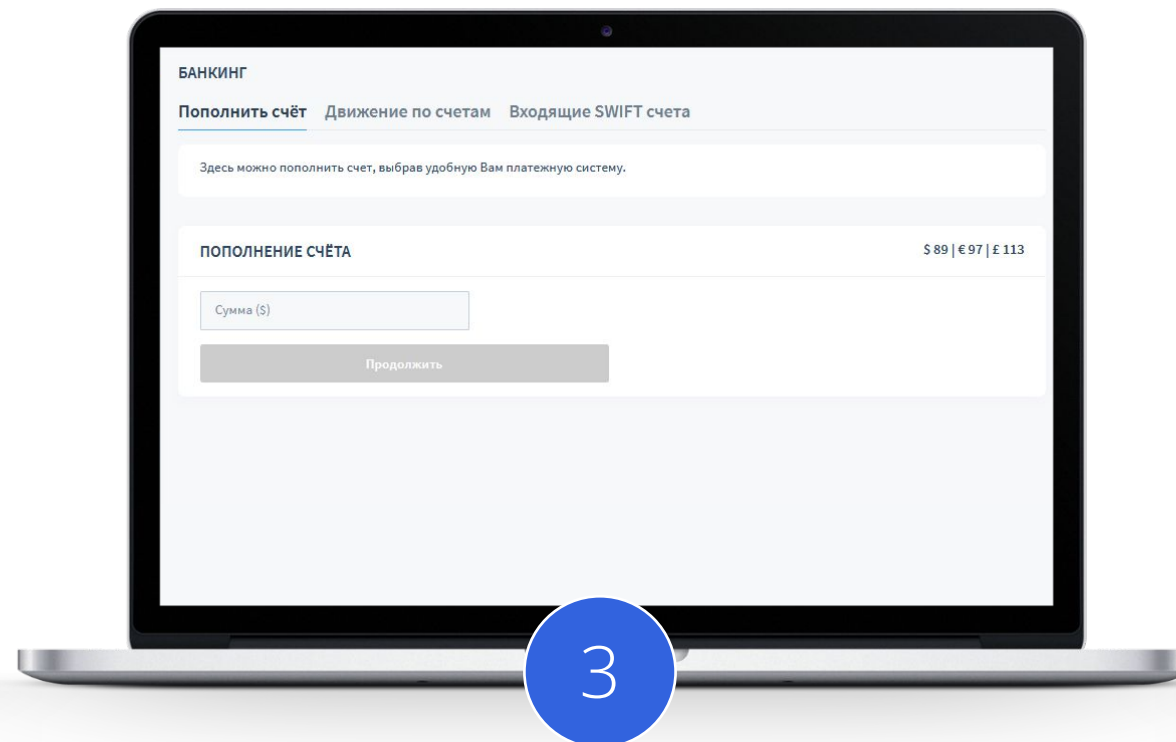


Зарегистрироваться
в личном кабинете

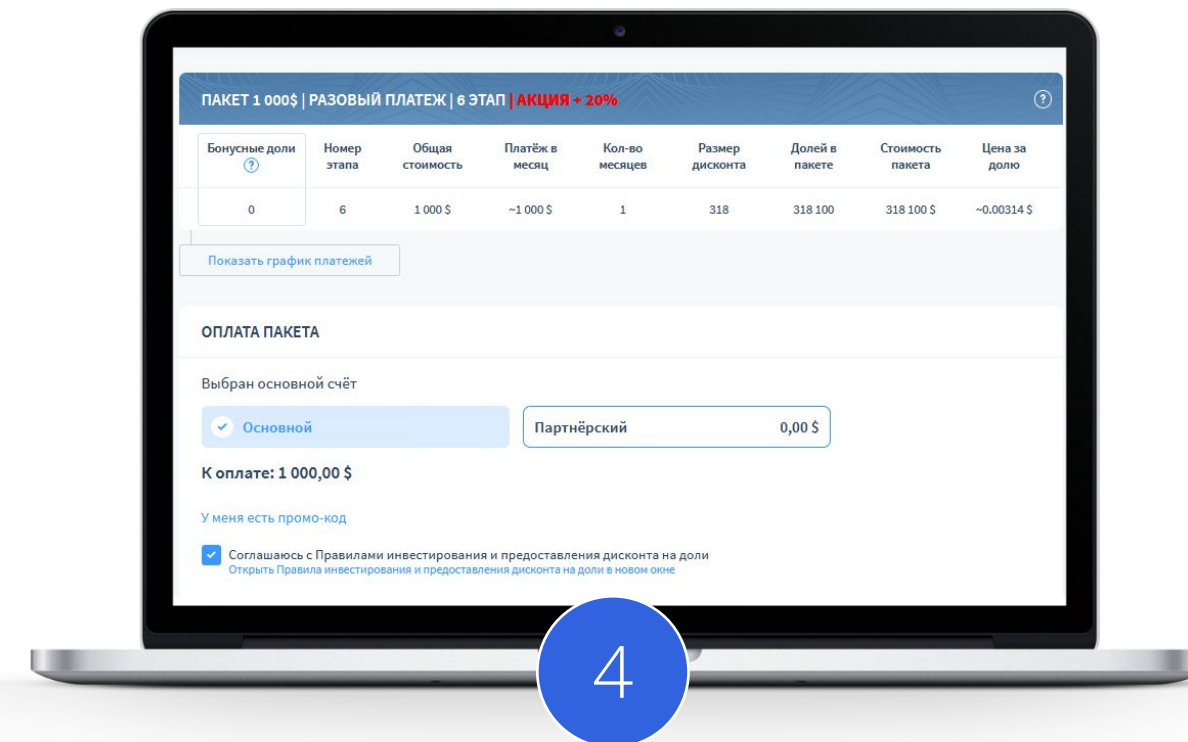
my.mlc.health



**Заполнить данные
профиля**



**Пополнить внутренний счет
и выбрать инвестиционный
пакет**



**После покупки
инвестиционного пакета,
доли будут отображены сразу
в личном кабинете**



При инвестировании вы получаете инвестиционные доли, которые начисляются сразу после приобретения в электронном виде и отображаются в личном кабинете.

С каждым инвестором заключается договор инвестирования на платформе компании my.MLC.health. Оформить доли в собственность Вы можете сформировав на них сертификат.

до 100 раз
может увеличиваться
рост стоимости
долей при переходе
от этапа к этапу

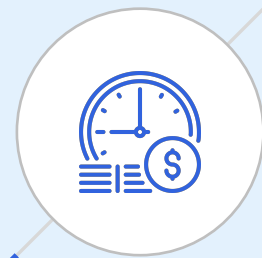
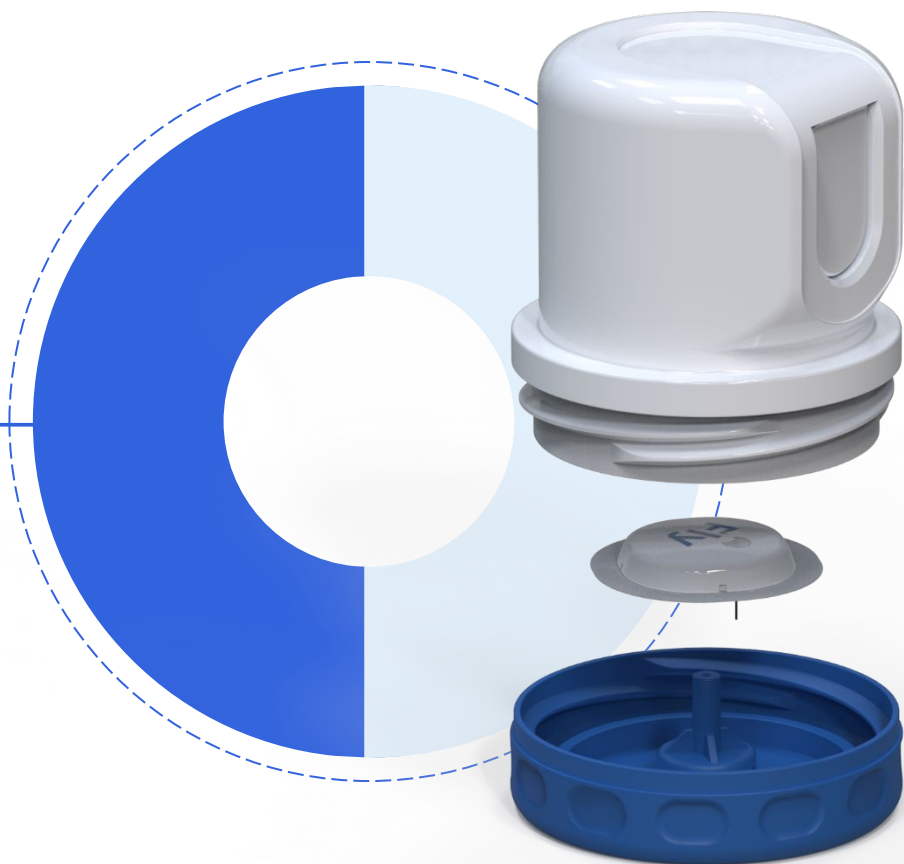
до 400 %
увеличатся в стоимости
до завершения
финансирования,
приобретенные доли на
текущем, 6-ом этапе, согласно
маркетинг-плану.

Дивиденды



50%

От доходности технологии
будут распределяться
на выплату дивидендов.



~100% годовых

Могут составить дивиденды
при приобретении пакета долей
по стоимости 6-го этапа.

Этот показатель зависит
от количества продаж и может
увеличиваться с их ростом.



в **2025-2026** году

Выплаты дивидендов
начнутся после запуска продаж
в 2025-2026 году

Исходя из выполнения
финансовых показателей согласно
дорожной карте.

Капитализация

1 доля = 1\$
наша цель



Капитализация определяется рынком и мы можем ориентироваться на показатели действующих компаний.



1 клиент в этой сфере оценен рынком примерно в **10 000 долларов** капитализации.



При 100 тысяч клиентов капитализация может быть **1 млрд долларов**, что составляет 1 доля = 0,05\$.

При 2 млн клиентов капитализация может быть **20 млрд долларов**, что составляет 1 доля = 1\$.



Этапы финансирования проекта MLC Fly



17 этапов финансирования разделены на 3 стадии реализации проекта.

Стадии определяют уровень реализации проекта и включение в финансирование крупных инвестиционных фондов.

Этапы определяют выполнение финансовых показателей, при достижении которых меняется стоимость доли.



Стадия масштабирования Pre-Seed

1-7 этап финансирования.

2024 год

Требуемое чистое финансирование:
2 миллионов долларов.

Распределение:
15% долей компании.

Главная ценность стадии:
Создание собственного прототипа, сертификация, отработка технологий.

Источник финансирования:
частные мелкие и средние инвестиции привлекаемые по всему миру. Бизнес-ангелы, венчурные фонды и акселераторы специализирующиеся на Pre-Seed стадии.

Этапы финансирования проекта MLC Fly

Стадия Seed

8-12 этапы финансирования

2025 год

Требуемое чистое финансирование:
5 миллионов долларов.

Распределение:
18% долей компании.

Главная ценность стадии:
Создание минимальной производственной линии и сертификация в одной стране. Запуск первой партии в продажу.

Источник финансирования:
крупные инвесторы, венчурные фонды, а также частные мелкие инвестиции физических лиц по всему миру.

Стадия масштабирования Round A

13-17 этапы

с 2025 по 2027 годы

Требуемое чистое финансирование:
20 миллионов долларов.

Распределение:
15% долей компании.

Главная ценность стадии:
Расширение географии продаж и создание цепочек поставок в другие страны. Начало масштабирования и рост. Срок: с 2025 года без ограничения.

Источник финансирования:
крупные инвесторы, венчурные фонды, частные мелкие инвестиции физических лиц по всему миру.

Достижение 500 000 пользователей и 12 млн единиц продаж и дальнейший рост.

Public Markets IPO

2030 год

Привлечение частного финансирования:
от 500 миллионов долларов.

Источник финансирования:
профессиональный рынок акций.

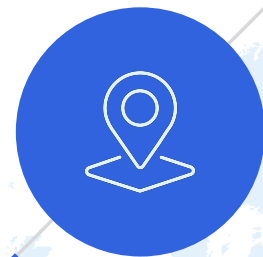
- ✓ Рост и расширение.
- ✓ Создание сети филиалов.
- ✓ Международная экспансия.



Юридическая схема



Наш проект для организации
своей деятельности
имеет группу компаний
в нескольких юрисдикциях:
Сент-Люсия, ОАЭ, Россия.



Юридический адрес:
The Meydan Hotel,
Grandstand, 6th floor, Meydan Road,
Nad Al Sheba, Dubai, U.A.E



**Инвестирование
в здоровье –
это вложения в будущее
и основа финансовой
независимости
в настоящем.**

Данная презентация не является частью договора или
оферты с компанией. Расчеты, приведенные в презентации,
являются ориентировочными и могут изменяться

