



Trở thành đồng sở hữu công nghệ MedTech
2024

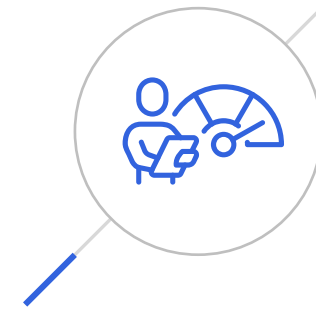
Về công ty



Định hướng MedTech - là một trong những xu hướng toàn cầu chính.

175 tỷ USD

Theo dự báo từ các nguồn phân tích, thị trường MedTech toàn cầu sẽ đạt 175 tỷ USD vào năm 2025.



Công ty MLC được đăng ký tại UAE, đang chế tạo và phát triển hệ thống CGM (Theo dõi đường huyết liên tục) của riêng mình và đưa hệ thống này ra thị trường quốc tế.

Hệ thống CGM giúp mọi người đo lường đường trong máu chính xác hơn và sống lâu hơn thông qua việc theo dõi chất lượng mà không cần phải chích ngón tay thường xuyên so với máy đo đường huyết tiêu chuẩn.



Lợi ích của CGM



CGM – là một công nghệ tiên tiến cung cấp khả năng theo dõi lượng đường huyết theo thời gian thực.

Hãy quên đi que thử – với CGM, bạn luôn biết được chỉ số của mình 24/7.



Không có giới hạn độ tuổi khi sử dụng hệ thống CGM.



Lợi ích của CGM

- ✓ **Độ chính xác:**
Đo lượng đường huyết trong thời gian thực chính xác và đáng tin cậy.
- ✓ **Sự thoải mái:**
Hãy quên đi việc châm kim thường xuyên (sử dụng không xâm lấn) – cảm biến CGM được lắp trên cơ thể và hoạt động trong một khoảng thời gian nhất định.
- ✓ **Kiểm soát:**
Cảnh báo về những thay đổi quan trọng về lượng đường huyết.

Sản phẩm MLC đầu tiên

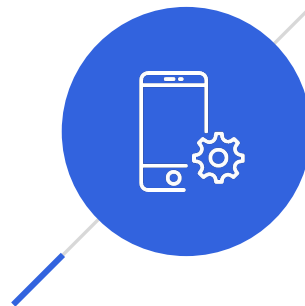


Sản phẩm chủ lực của dự án MLC - là CGM Fly.

Nó bao gồm một bộ cài đặt cảm biến và chính cảm biến được đặt trên cẳng tay.



Sản phẩm MLC đầu tiên



Dữ liệu từ cảm biến được truyền đến ứng dụng di động, ứng dụng này liên tục theo dõi và cảnh báo về những thay đổi quan trọng về lượng đường huyết.

Hệ thống hoạt động được **14 ngày**, sau đó thì cần thay thế hệ thống mới.



Khi sử dụng hệ thống CGM, thông tin về mức đường huyết sẽ khả dụng theo thời gian thực.

Điều này cho phép phản ứng ngay lập tức với các thay đổi và thực hiện các biện pháp cần thiết để duy trì chỉ số tối ưu.

Việc sử dụng hệ thống CGM giúp nâng cao chất lượng cuộc sống và tuổi thọ.

Tiến triển hiện nay

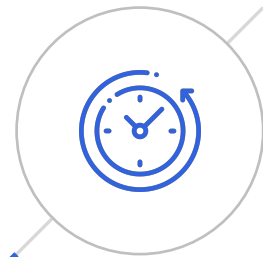
Progress now



ĐÃ CÓ CÔNG NGHỆ

Công việc nghiên cứu công nghệ cần thiết cho chúng ta đang được tiến hành ở hàng loạt các viện nghiên cứu và tập thể khoa học của Nga.

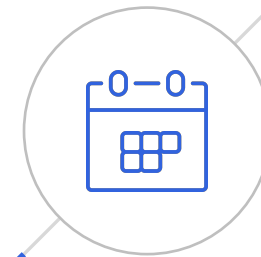
Các tập thể nhà khoa học này đang làm việc trên cơ sở thương mại, và cung cấp cho chúng ta các giải pháp của mình.



ỨNG DỤNG NHANH CHÓNG

Khi lựa chọn công nghệ, chúng tôi tập trung tới khả năng ứng dụng nhanh chóng các công nghệ đã có.

Chúng tôi đã lựa chọn nhiều phương án công nghệ phù hợp cho thiết bị CGM của mình.



KINH NGHIỆM TÍCH LŨY NHIỀU NĂM

Chúng tôi đang làm việc với các tập thể nhà phát triển có nhiều năm nghiên cứu các thành tựu khoa học, tiến hành các nghiên cứu riêng và có công bố uy tín. Ứng dụng thực tế cho các công nghệ tạo ra là điểm được nhấn mạnh.

Nhờ thế đã hình thành được khối khổng lồ về tri thức và công nghệ sẵn sàng ứng dụng.



TIẾN HÀNH NGHIÊN CỨU PHÁT TRIỂN (R&D)

Sử dụng các công nghệ có sẵn liên quan mật thiết tới việc thích ứng hóa chúng cho nhiệm vụ của chúng ta. Điều này đòi hỏi hoạt động khoa học chính xác, còn được gọi là nghiên cứu phát triển (R&D).

Ngay lúc này, các tập thể nhà khoa học được lựa chọn đang tiến hành công việc theo kế hoạch nghiên cứu phát triển (R&D) của chúng ta.

Công việc được tiến hành đồng thời trong những lĩnh vực khác nhau, và có bổ sung cả các lĩnh vực mới.

Tổng số hiện đã có 7 hướng phát triển, là tổ hợp từ hơn 20 mảng nghiên cứu.
Trong đó, cột trụ chính là cảm biến sinh học và công nghệ sản xuất nó.

Tiến độ tương lai

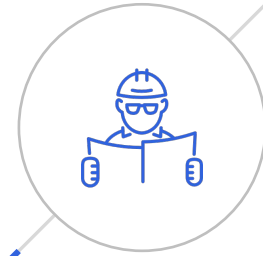
Futures progress



NGUYÊN MẪU SẢN PHẨM

Chúng tôi sẽ hoàn tất việc tạo nguyên mẫu đầu tiên vào năm **2025**.

Nguyên mẫu sản phẩm - là một thiết bị hoạt động toàn diện, với thiết kế hoàn chỉnh và bao hàm công nghệ.

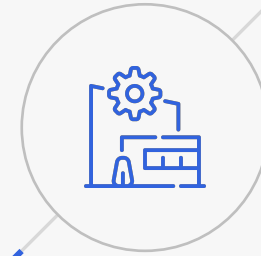


KẾT QUẢ NGHIÊN CỨU PHÁT TRIỂN (R&D)

Mỗi kết quả nghiên cứu phát triển (R&D) đi kèm với bí quyết công nghệ know-how, và có thể được bảo vệ chống sao chép nhờ các bằng sáng chế. Các bằng sáng chế trong lĩnh vực của chúng ta không có vai trò quyết định đối với hoạt động kinh doanh, nhưng chúng cần thiết cho hoạt động thẩm định cuối cùng đối với giá trị công nghệ và vốn hóa.

Trong giai đoạn hiện nay, phần lớn hoạt động được tiến hành trong mảng công nghệ sinh học, là lĩnh vực rất khó để bắt chước. Sự cải tiến liên tục các chỉ tiêu cơ bản đối với những công việc này cũng được tiến hành.

Khi kết thúc mọi công việc, chúng tôi sẽ nộp đơn bảo vệ chống sao chép và nhận tối thiểu **10** đăng ký sáng chế.



TỪ NGUYÊN MẪU TỚI SẢN XUẤT

Bước tiếp theo sau khi có nguyên mẫu - hiệu chỉnh dây chuyền sản xuất để mở rộng quy mô và gia tăng công suất sản xuất.

Ưu thế của chúng ta ở giai đoạn này - không cần các nhà máy sản xuất lớn.

Giá trị chính của hoạt động sản xuất - là thiết bị và tổ chức phòng sạch.

Triển vọng tăng trưởng tài chính của CGM Fly

Dexcom[®]
CONTINUOUS GLUCOSE MONITORING

3,403 tỷ USD

+21,85%

Doanh thu của DexCom trong 12 tháng, kết thúc vào ngày 30 tháng 9 năm 2023 là **3,403 tỷ USD**, tăng 21,85% so với năm ngoái.

Theo thống kê từ dữ liệu phân tích mở.

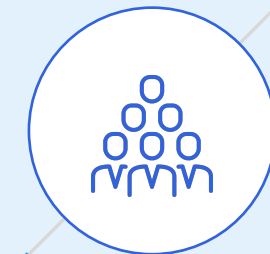
3,62 tỷ USD

+24%

Đối với năm tài chính 2023, tổng doanh thu chưa được kiểm toán theo quy định sẽ vào khoảng 3,62 tỷ USD, **tăng 24%** so với năm 2022.

Dự báo năm 2024 tăng trưởng **sẽ vào khoảng 21%** so với năm 2023.

30%

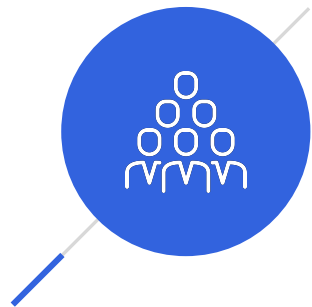


Số lượng người tiêu dùng tăng lên hàng năm.

Kết quả là doanh thu hàng tỷ đô la cho thấy mức tăng ổn định **lên tới 30% mỗi năm**.

Mức tăng trưởng tiêu dùng không tương xứng với nguồn cung thiết bị CGM trên thị trường toàn cầu.

Triển vọng tăng trưởng tài chính của CGM Fly



Số người được chẩn đoán mắc bệnh tiểu đường dự kiến sẽ tăng lên 643 triệu người vào năm 2030 và lên đến 783 triệu người vào năm 2045.



Cùng với sự phổ biến ngày càng tăng của hệ thống CGM cải tiến, **doanh số bán hàng tăng trưởng liên tục** được kích thích.

Việc quảng bá trên thị trường toàn cầu sẽ làm tăng khả năng tiếp cận hệ thống của nhiều đối tượng người tiêu dùng..

643 triệu người **783 triệu người**

2030



2045

Các chỉ số kế hoạch đầu tiên:

500 000
người dùng

12 triệu
sản phẩm

từ 2025 đến 2027 và tăng trưởng hơn nữa

Làm thế nào để trở thành đồng sở hữu công nghệ?



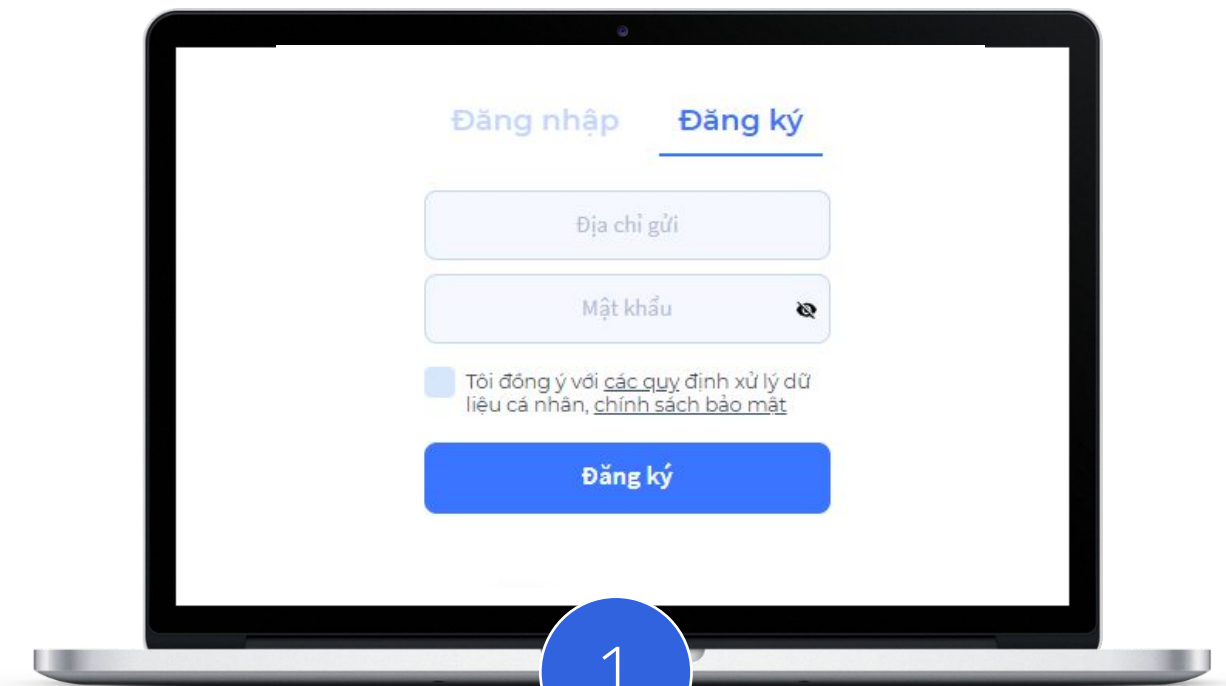
MLC hiện đang huy động vốn để tạo ra công nghệ của riêng mình.

Tất cả các công nghệ đã phát triển đều được đưa vào tài sản trí tuệ của công ty và vốn hóa nó.



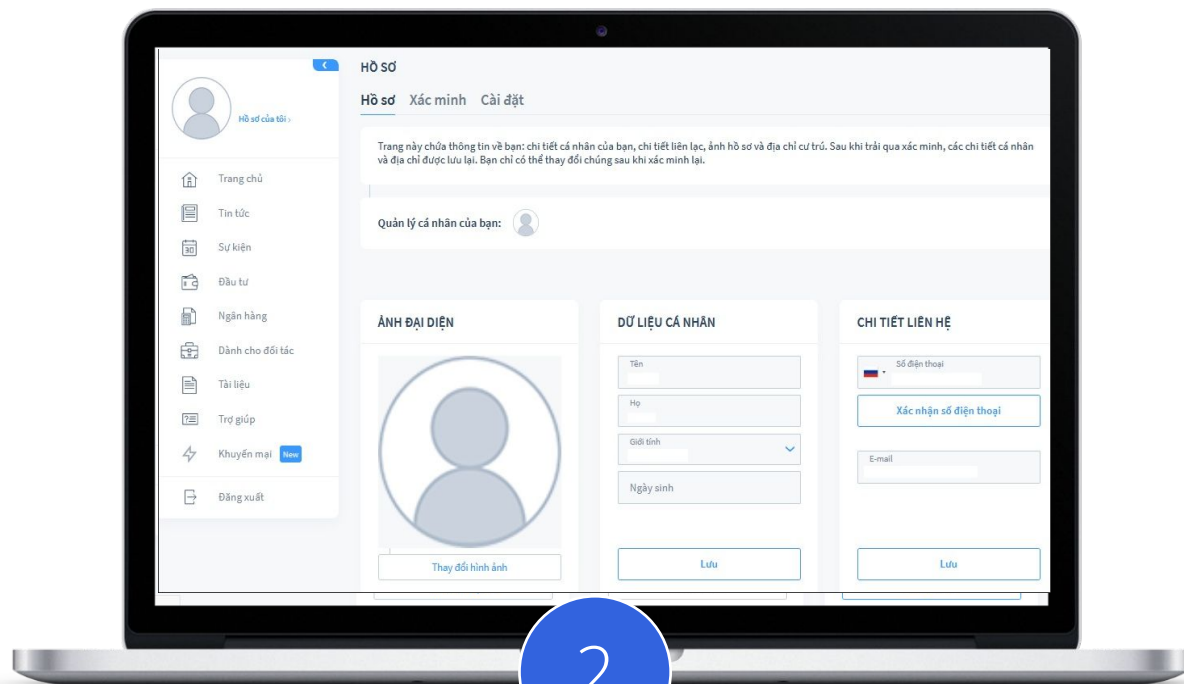
Mỗi sản phẩm được đưa ra đều bao gồm chi phí giấy phép sản xuất. Không quan trọng nhà sản xuất là ai, hoạt động sản xuất riêng hay liên doanh, hay giấy phép sản xuất đã được tất toán.

Mỗi sản phẩm được bán đều mang lại lợi nhuận cho nhà đầu tư công nghệ.

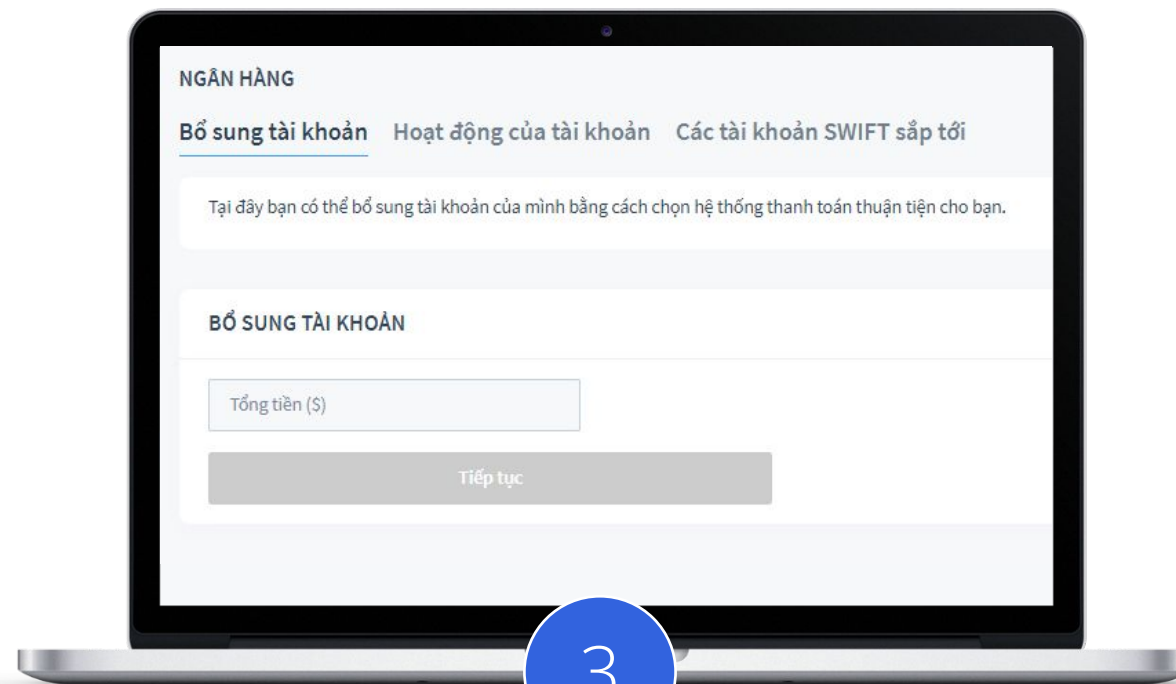


Đăng ký
trong văn phòng cá nhân

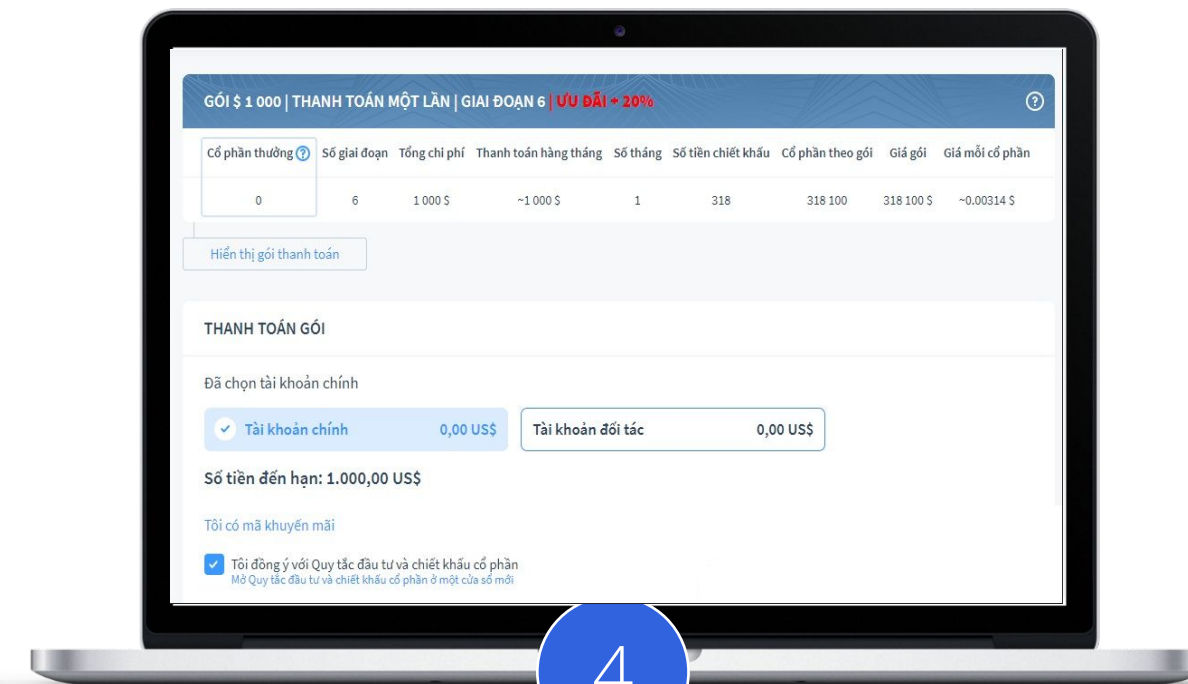
my.mlc.health



Điền thông tin
hồ sơ



Nạp tiền vào tài khoản nội bộ và
chọn gói đầu tư



Sau khi mua gói đầu tư,
cổ phần sẽ được hiển thị ngay
trong văn phòng cá nhân



Khi đầu tư, bạn nhận được cổ phần đầu tư, được cộng ngay sau khi mua dưới dạng điện tử và được hiển thị trong văn phòng cá nhân.

Thỏa thuận đầu tư được ký kết với từng nhà đầu tư trên nền tảng my.MLC.health của công ty. Bạn có thể đăng ký sở hữu cổ phần bằng cách tạo chứng chỉ cho chúng.

tới 100 lần

gia tăng chi phí có thể tăng tới 100 lần khi chuyển từ giai đoạn này sang giai đoạn khác

lên tới 400 %

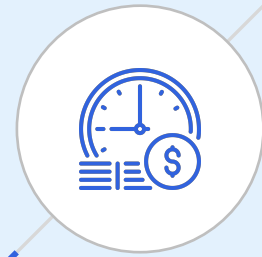
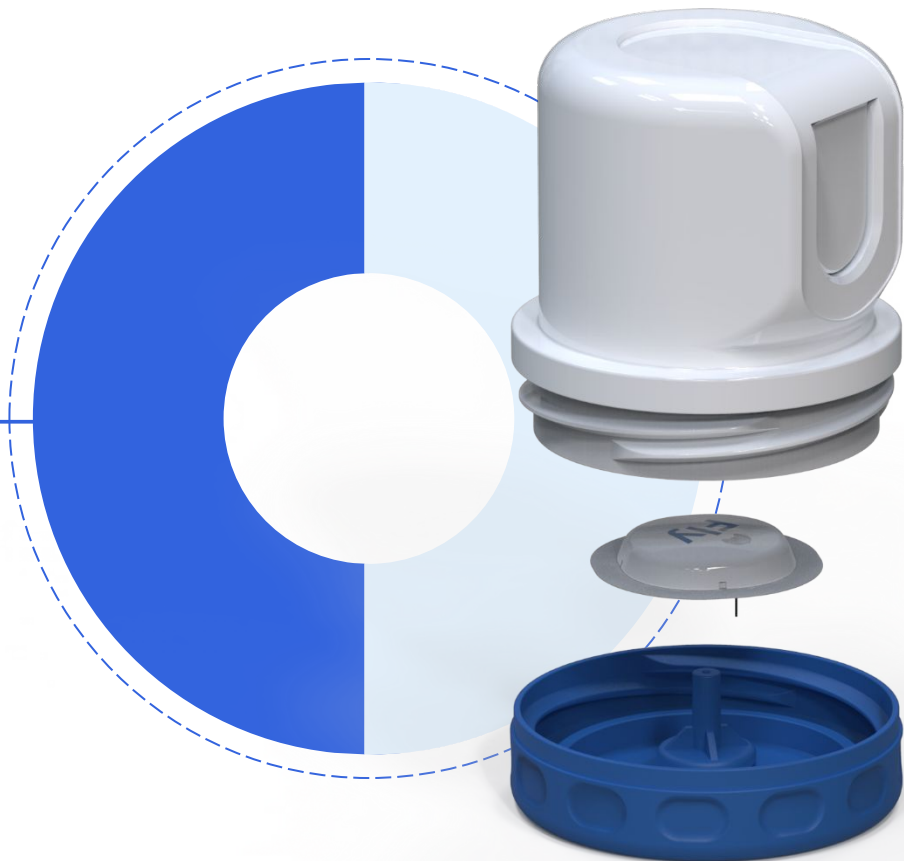
số cổ phần được mua ở giai đoạn hiện tại, giai đoạn 6 sẽ tăng giá trị lên tới 400% trước khi hoàn tất cấp vốn, theo kế hoạch tiếp thị.

Cổ tức



50%

lợi nhuận của công nghệ sẽ được phân phối để chi trả cổ tức.



~100% mỗi năm

Có thể nhận cổ tức khi mua gói cổ phần theo giá của giai đoạn 6

Chỉ số này phụ thuộc vào số lượng bán hàng và có thể tăng theo tốc độ tăng trưởng của chúng.



vào năm **2025-2026**

Việc chi trả cổ tức sẽ bắt đầu sau khi bắt đầu bán hàng vào năm 2025-2026

Căn cứ vào chỉ số tài chính của lộ trình.

VỐN HÓA

1 cổ phần = 1\$

Mục tiêu của chúng tôi



Vốn hóa được xác định bởi thị trường, và chúng ta có thể dự kiến trên cơ sở các chỉ tiêu của những công ty đang hoạt động.



Trong lĩnh vực này, thị trường định giá vốn hóa khoảng **10 000 USD** trên mỗi 1 khách hàng.



Với 100 ngàn khách hàng, vốn hóa có thể đạt 1 tỷ USD, tương ứng 1 cổ phần = 0,05\$.

Với 2 triệu khách hàng, vốn hóa có thể đạt **20 tỷ USD**, tương ứng 1 cổ phần = 1\$.



Các giai đoạn tài trợ cho dự án MLC Fly



17 giai đoạn cấp vốn được chia thành 3 pha thực hiện dự án.

Các pha dự án được xác định theo mức độ thực hiện dự án và việc đưa các quỹ lớn vào việc cấp vốn.

Các giai đoạn xác định việc thực hiện các chỉ số tài chính, khi đạt được thì giá trị của cổ phần sẽ thay đổi.



VÒNG **PRE-SEED** (TIỀN HẠT GIỐNG)

Giai đoạn cấp vốn 1-7

2024

Yêu cầu vốn ròng (không tính chi cho thu hút vốn): **2 triệu USD**.

Phân phối:
15% cổ phần của công ty.

Giá trị chính của pha dự án:
Tạo sản phẩm nguyên mẫu, chứng nhận, hoàn thiện công nghệ.

Nguồn cấp vốn:
các khoản đầu tư nhỏ và vừa của cá nhân được thu hút trên toàn thế giới. Các nhà đầu tư thiên thần, các quỹ đầu tư mạo hiểm và các chương trình tăng tốc khởi nghiệp chuyên về giai đoạn Pre-Seed (tiền hạt giống).

Các giai đoạn tài trợ cho dự án MLC Fly

VÒNG SEED (HẠT GIỐNG)

Giai đoạn cấp vốn 8-12

2025

Yêu cầu vốn ròng:
5 triệu USD.

Phân phối:
18% cổ phần của công ty.

Giá trị chính của pha dự án:
Tạo dây chuyền sản xuất tối thiểu và chứng nhận hoạt động tại 1 quốc gia. Xuất xưởng lô sản phẩm đầu tiên cho chào bán.

Nguồn cấp vốn:
Các nhà đầu tư lớn, các quỹ mạo hiểm, cũng như các khoản đầu tư nhỏ từ cá nhân trên toàn thế giới.

VÒNG MỞ RỘNG (SERIE A)

Giai đoạn cấp vốn 13-17

2025 - 2027

Yêu cầu vốn ròng:
20 triệu USD.

Phân phối:
15% cổ phần của công ty.

Nguồn cấp vốn:
Các nhà đầu tư lớn, các quỹ mạo hiểm, cũng như các khoản đầu tư nhỏ từ cá nhân trên toàn thế giới.

Giá trị chính của pha dự án: Mở rộng độ phủ bán hàng và tạo chuỗi cung ứng tới các nước khác. Bắt đầu mở rộng và tăng trưởng. Kế hoạch thời gian: từ năm 2025 trở đi.
Đạt mốc 500 000 người dùng, 12 triệu sản phẩm được bán và tiếp tục tăng trưởng.

THỊ TRƯỜNG ĐẠI CHÚNG (IPO)

2030

Thu hút vốn ròng:
từ 500 triệu USD.

Nguồn cấp vốn:
thị trường cổ phiếu chuyên nghiệp.

- ☑ Tăng trưởng và mở rộng.
- ☑ Xây dựng mạng lưới chi nhánh.
- ☑ Bành trướng quốc tế.

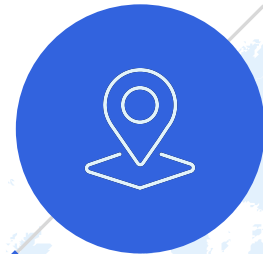


Sơ đồ pháp lý



Để phục vụ tổ chức hoạt động, dự án của chúng tôi có tập đoàn ở một số nước:

Saint Lucia, UAE, Nga.



Địa chỉ đăng ký:

The Meydan Hotel, Grandstand, tầng 6, Meydan Road, Nad Al Sheba, Dubai, U.A.E



Đầu tư cho sức khỏe là đầu tư cho tương lai và là cơ sở cho sự độc lập về tài chính ở hiện tại.

Bài thuyết trình ngắn này không phải là một phần của hợp đồng hay chào mời từ công ty. Các tính toán được nêu tại đây mang tính định hướng và có thể thay đổi.

